

Kuomiokoski Oy valmistaa jalkineita Suomeen ja ulkomaille, kasvua haetaan viennistä

Suomen vanhimpiin kuuluvan Kuomiokoski Oy:n kenkätehtaan 160 työntekijää valmistavat yli 800 000 jalkineparia vuodessa. Näistä puolet menee vientiin ja yrityksen tärkein vientimaa on Venäjä. Etelä-Savossa toimialallaan harvinainen ja toimintaansa koko ajan kasvattanut yritys kehittää tunnetusti laadukkaita, suomalaisuudesta kertovan Avainlippu-tunnuksen saaneita, tuotteitaan ja katselee myös uusille markkinoille. Venäjän ulkopoliittinen tilanne ja ruplan heikentyminen eivät ole ainakaan tässä vaiheessa vaikuttaneet vientiin ja lumeton talvikaan ei horjuttanut tehtaan toimintaa. Toimitusjohtaja **Antti Puttonen** toteaaakin, että maailmasta ei talvi lopu ja luottamus talvikenkien menekkiin pysyy vahvana.



Yritys

Kuomiokoski Oy Mikkelissä (Ristiina, Kuomiokosken kylä) ja Mäntyharjussa. Liikevaihto n. 23 MEUR, 160 työntekijää joista 30 Mäntyharjussa. Yli puolet liikevaihdosta tulee viennistä. Kuomiokoski Oy on Vantaalla sijaitsevan nahka- ja kenkäalan tuonti-, tukku- ja agentuuriliikkeen Juho Puttonen tytäryritys.

Tuotteet ja toiminta

Yritys tuottaa talvi- ja kesäjalkineita, pohjallisia ja syylinkejä ja on erityisen tunnettu Kuoma-jalkineista ja lasten talvijalkineiden valmistajana. Kuoma-jalkineille on myönnetty Suomalaisen Työn Liiton avainlipputunnus. Yrityksellä on vientiä Venäjälle, Baltiaan ja Pohjoismaihin.

ELY-keskuksen antama tuki

Yritysrahoitusta yrityksen investointeihin erityyppisissä hankkeissa, tuotanto- ja palvelupäällikkövalmennusta ja taloushallinnon pitkäkestoista koulutusta sekä kuljetustukea.



Kenkätehtaassa jalkineet lähtevät liukuhihnaa pitkin eteenpäin toimitettavaksi.

Suomen vanhimpiin kenkätehtaisiin kuuluva Kuomiokoski Oy sijaitsee kosken varrella

Harvalla yrityksellä on oma riippusilta, jolta käsin voi katsella sekä luontoa että tehdasmiljöötä. Kuomiokoski Oy:n tehdas sijaitsee luonnonkauniin Kuomiokosken läheisyydessä metsien keskellä Kuomiokosken kylässä. Rakennukset ovat lisääntyneet vuosien varrella tehtaan kasvaessa ja tuotantokapasiteettia on lisätty viime vuosina. Nyt yritys on laajentanut toimintaansa myös Mäntyharjuun, jossa jo aiemminkin oli yrityksen varastotiloja. Nykyään kaikki valmiit jalkineet toimitetaan Mäntyharjun toimipisteestä eteenpäin ja siellä hoituu osa tuotannosta. Toimitusjohtaja Antti Puttonen toteaa kuljetusyhteyksien ja logistiikan toimivan paremmin Mäntyharjusta käsin.

Vaikka yritys on tunnettu pitkälti Kuoma-talvijalkineista, sillä on myös pieni kesämallisto jota pyritään kasvattamaan. Viime talvi Suomessa oli poikkeuksellisen leuto, mutta Antti Puttosen mukaan ei vaikuta vielä tällä hetkellä myyntiin. Leutoja talvia ei kuitenkaan toivota lisää jatkossa, ja koska maailmasta talvet eivät lopu, luotetaan siihen, että talvikenkiä menee kaupaksi jatkossakin.



Kuomiokosken kylältä tullaan tehtaalle töihin

Kuomiokosken kylältä käy kymmeniä henkiä töissä kenkätehtaalla, joka pitää omalta osaltaan kylän vireyttä yllä. Antti Puttonen edustaa yrittäjäsuvun toista polvea ja myös kolmas polvi on jo töissä perheytyksessä

Yrityksessä on jo perinteisesti vakiintunut toimintaan tietty sykli: Joulukuussa myyntimiehille esitellään uudet talvimallit, jotka ovat kaupoissa seuraavana syksynä, kesällä vastaavasti esitellään uudet kesämallit ja jalkineet ilmaantuvat kaappoihin seuraavana keväänä. Lyhyt neljän viikon kesälomaseisokki tehtaalla ei sekään pysäytä kenkätoimituksia. Yrityksen kotimaan myyntiä ja markkinointia hoitaa emoyhtiö Juho Puttonen Oy. Kenkien malleja ja kuoseja kehitetään omin voimin yrityksen mallimestarin johdolla. Laatuun ja materiaaleihin panostetaan jalkineissa, laatua seurataan sekä uusia materiaaleja ja kuoseja otetaan käyttöön.

Kansainvälisen kaupan avulla yritys voi kasvaa

Kuomiokoski Oy:llä on ollut kasvavaa vientiä etupäässä Venäjälle, mutta myös Baltiaan ja Pohjoismaihin. Venäjän osuus on yli 10 miljoonaa euroa liikevaihdosta. Toimitusjohtajan mukaan kotimaan markkinat on hyvin katettu ja yrityksen kasvua on haettava viennistä. Myös uusiin vientimaihin tehdään tunnusteluja.

ELY-keskuksen palveluihin ollaan tyytyväisiä yrityksessä

Toimitusjohtaja muistelee, että yhteydenpito ELY-keskukseen ja sen edeltäjäorganisaatioihin alkoi jo 80-luvulla, ELY-keskuksen tarjoamat palvelut on hoidettu asiallisesti ja yhteydet pelanneet hyvin. Tervetullut tuki rahoituksen ja yritysvalmennuksen muodossa on kanavoitunut yrityksen kulloinkin ajankohtaisena oleviin hankkeisiin. Osittain valtion tuen avulla on saatu hallit pystyyn ja koneet hankittua, toteaa Antti Puttonen.

Etelä-Savon ELY-keskuksen verkkosivuilla ja uutiskirjeessä esitellään ELY-keskuksen rahoitusta ja palveluja käyttäneitä yritysasiakkaita

Kuva ja teksti: Maaret Kaksonen.